

Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst

Die itk communications GmbH, mit zentralem Sitz in Berlin, betreut als bundesweiter Lösungsanbieter IT- und TK-Strukturen namhafter Filialkonzerne sowie mittelständischer Unternehmen. Unser Fokus liegt auf maßgeschneiderten Lösungen für die unterschiedlichsten Branchen, die wir gemeinsam mit Carriern sowie IT- und TK-Herstellern entwickeln. Wir suchen einen Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst in Vollzeit (40 Std./Woche) zur Erweiterung unseres Teams.

Einsatzort: Bundesweit an einem unserer Standorte: Berlin, Hamburg, Stuttgart, Weismain, Leipzig, Bad Sobernheim, Hohenbrunn oder Wuppertal – mit Reisetätigkeit deutschlandweit und international

Stelle ist zu besetzen: ab sofort

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise im Außendienst durch den lösungsorientierten Vertrieb von ITK-Dienstleistungen, insbesondere bei Mittelstands- und Konzernkunden
- Aufbau von langfristigen Kundenpartnerschaften durch den Auf- und Ausbau eines zielgerichteten Beziehungsmanagements
- Entwickeln und Umsetzen von erfolgreichen Verkaufsstrategien
- selbständiges Ermitteln und Beraten von Interessenten und Neukunden
- Potenzialanalyse und -nutzung zur Gewinnung von Neukunden
- eigenständiges Erstellen und Anpassen von Kundenangeboten in Absprache mit dem Pre-Sales
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Back-Office, den jeweiligen Projektleitern, Fachspezialisten und Technikern
- Erkennen von Cross-Selling-Potential
- Enge Zusammenarbeit mit IT- und TK-Herstellern zur Entwicklung individueller Kundenlösungen
- Führen von Verkaufs- und Abschlussverhandlungen
- Präsentation der Systeme und Lösungen sowie deren Leistungsmerkmale und Anwendungsmöglichkeiten

Unser Anforderungsprofil an Sie:

- Technische Affinität und Abschluss-Sicherheit
- Berufserfahrung im Produktportfolio von mind. einem der folgenden Hersteller: Avaya, Siemens und Alcatel
- Berufserfahrung im Vertrieb von TK-Dienstleistungen
- Berufserfahrung im IT-Bereich vorteilhaft
- Souveräne Kommunikationsfähigkeiten, inklusive Moderation und Präsentation
- Grundlegendes Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung, Eigeninitiative, Flexibilität, Teamfähigkeit, Durchsetzungsfähigkeit, strategisches Denken, hohes Engagement, Spontanität
- Angemessenes Auftreten und äußeres Erscheinungsbild
- Englischkenntnisse vorteilhaft
- Führerschein Klasse B

Wir bieten Ihnen:

- Gesamtverantwortliche Position in einem schnellen, flexiblen und innovativen Umfeld, das Ihnen herausragende Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten bietet
- Firmenwagen
- Eine unbefristete Anstellung mit attraktiver Vergütung + Bonus
- Regelmäßige Incentive-Veranstaltungen mit allen Kollegen/Teammaßnahmen

Wir bieten unseren Mitarbeitern die Möglichkeit, sich aktiv in die Prozesse einzubringen. Unsere Mitarbeiter arbeiten dynamisch, flexibel, erfolgsorientiert, verantwortungsbewusst und ziehen an einem Strang. Ein ausgeprägter Teamgeist führt nicht nur zu überdurchschnittlichen Betriebsergebnissen, sondern bringt auch einen hohen Motivationsfaktor in die tägliche Arbeit. So prägen Teamgeist und ein hohes Servicebewusstsein unser tägliches Handeln.

Das interessiert Sie? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Startdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail.

Kontakt:

Alexandra Böhnke
itk communications GmbH
karriere@itk-com.de
www.itk-com.de

Ihren Wunsch nach Diskretion erfüllen wir mit äußerster Sorgfalt. Ihre Daten werden von uns niemals ohne Ihre explizite Zustimmung für jeden Einzelfall herausgegeben.